

# SOLUCIÓN INTEGRAL DE RIESGOS

CBE +

Grandes Riesgos Daños

# OBJETIVO

- ▶ Coadyuvar en la solución de los grandes riesgos de daños que afectan a las empresas, utilizando las técnicas de administración de riesgos: identificación, evaluación, prevención, y transferencia y/o retención.
- ▶ Proporcionar los esquemas óptimos de aseguramiento /reaseguro, logrando satisfacer las necesidades de cada cliente en particular.

# ENFOQUE

- ▶ Todos los ramos y subramos del seguro de daños : Incendio, Ramos técnicos, Diversos, Responsabilidad Civil, Transportes, Aviones, Buques, Energía, Cyber, etc.
- ▶ Grandes Riesgos, son aquellos que por su complejidad y/o magnitud , requieren de un análisis y tratamiento especial en cuanto a su proceso de suscripción: información, coberturas, condiciones especiales, reaseguro facultativo, atención de siniestros.

# CONSULTORÍA

- ▶ Diseño e implementación de programas de administración de riesgos, con énfasis en: prevención de riesgos, incluyendo proyectos específicos de protección diseñados por especialistas, y en transferencia de riesgos, incluyendo cálculos de PML, análisis de retenciones, recomendación de compañías de seguro, etc.
- ▶ Revisión de programas de seguros/ reaseguro, en cuanto a condiciones, coberturas, sumas aseguradas, límites, security, costos, etc.
- ▶ Análisis de siniestros complejos / complicados, buscando una solución justa y oportuna, a través de la revisión de los diferentes aspectos técnico/ administrativos, que pudieran complicar la adecuada solución de los mismos.

# DISEÑO Y COTIZACIÓN DE PROGRAMAS DE SEGURO Y REASEGURO

- ▶ Requerimiento de la información necesaria para: determinar los términos y condiciones que mejor se adecuen a la solución de las necesidades del prospecto ( traje a la medida), y sirvan para que las compañías de seguros/ reaseguradores lleven a cabo un análisis de suscripción con un conocimiento adecuado del riesgo.
- ▶ Con base en la información proporcionada, determinar el esquema de aseguramiento que mejor resuelva las necesidades de transferencia de riesgos del prospecto.
- ▶ Corretaje en el mercado de seguros y reaseguros, para obtener los mejores términos al precio mas competitivo, cuidando la calidad de la aseguradora/ reasegurador.

# SERVICIOS POST VENTA

- ▶ Adecuación de las pólizas y el reaseguro de acuerdo con los cambios requeridos. Ofrecimiento de las condiciones mas novedosas que se estén manejando en el mercado.
- ▶ Participación activa en la resolución de los siniestros para lograr una recuperación ágil y expedita.